

RESSOURCES NATURELLES DU CANADA.

Les nombreux lacs et les nombreuses rivières des "Terres dénudées" et du bassin du fleuve Mackenzie sont pleins de poisson, que les éleveurs d'animaux à fourrures pourraient faire servir à la nourriture de leurs pensionnaires.

Il y a des raisons de croire que l'élevage des animaux à fourrures peut devenir une importante industrie canadienne. Avec l'augmentation de la population, la fourrure sera, de plus en plus, recherchée au Canada. L'ancienne méthode de chasser les animaux sauvages sera abandonnée et l'élevage des animaux à fourrure deviendra général. On produira, de la sorte, de plus grandes quantités de fourrure qu'autrefois; de nombreuses personnes seront employées à soigner ces animaux ou à préparer leurs peaux pour la vente.



FIG. 10. RENARD NOIR DE L'ÎLE DU PRINCE-ÉDOUARD.

Il y a quelques années, deux cultivateurs de la partie nord de l'Île du Prince-Édouard, ayant remarqué que la fourrure du renard noir argenté de l'Île du Prince-Édouard se vendait, sur le marché de Londres, plus chère que toute autre, s'associèrent pour l'élevage du renard en captivité. Des renards sauvages du pays pris au piège et gardés en captivité dans des enclos fermés par des treillis de fil de fer, fournirent les sujets reproducteurs. L'entreprise eut un grand succès; les pelleteries se vendirent à des prix variant entre \$100 et \$2,000 chacune, mais rarement moins de \$500, et ces deux précurseurs amassèrent une grosse fortune avant que la nature de leur commerce fût bien connue. D'autres suivirent leur exemple et découvrirent qu'il était plus rémunérateur de vendre les renardeaux aux éleveurs que de les élever pour vendre ensuite leurs peaux. Il se produisit soudainement une telle demande de renardeaux argentés que leur prix augmenta rapidement et continuellement. Au moment où la guerre se déclara, des renardeaux argentés de cinq mois, de la meilleure race de l'île du Prince-Édouard, se vendaient de \$12,000 à \$16,000 le couple, tandis que des couples plus âgés et ayant déjà prouvé leur fécondité se vendaient jusqu'à \$35,000. Lorsque les jeunes